VB GRUPO
VALDISON BATISTA

Cola no *Técnico* que é *Sucesso*

Entenda o Projeto

Projeto focado em aumentar as vendas da linha profissional e captação de novos clientes. Parcerias com clientes destaque e/ou técnicos da marca irão impulsionar as vendas na região. Muitos profissionais da área da beleza seguem perfis de concorrentes e de pessoas que servem de inspiração, assim sendo, há uma tendência em adquirir os produtos que são elogiados pelos mesmos e que garantem um excelente resultado.

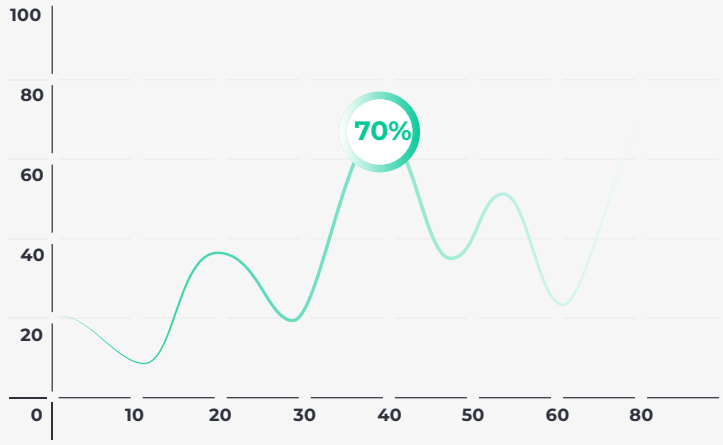
01 Ao definir a região em que se pretende realizar o projeto, faz-se necessário estabelecer qual será o segmento da marca a ser desenvolvido para que seja feito a escolha do profissional ideal.

02 O recomendado é que o contrato seja feito pelo período de três meses, realizando as marcações no perfil das redes sociais para que o público alvo tenha acesso ao representante de forma facilitada.

03 Para essa modalidade, dificilmente surgirá resultados apenas com postagens aleatórias, caso o almejado seja o segmento de descolorações, por exemplo, apresentar os produtos que serão utilizados no processo e a funcionalidade do plex e tratamentos pós descoloração.

04 Para dar início aos trabalhos, para movimentar as redes sociais, o registro do técnico recebendo os produtos com stories, na sequência, mostrar transformações e dicas do uso dos produtos. Em todas as postagens indicar o contato do representante com quem deverá adquirir o produto.

Dentro do período contratado, a partir das postagens, realizar o sorteio de um produto, preferencialmente/que tenha sido utilizado pelo parceiro para que o mesmo fale sobre a qualidade e resultados.



Recursos:

Os recursos disponibilizados pela fábrica serão: os produtos utilizados pelo parceiro e a arte da foto oficial do sorteio.

*A quantidade depende do acordado e disponibilizado conforme a necessidade do projeto.

Critérios para Adesão:

- Encontrar o técnico para participar do projeto, que se adeque ao perfil do engajamento desejado;
- Ter Instagram ativo, realizar as marcações e responder ao direct;
- Ter prontidão ao responder o cliente e caso haja necessidade fazer a postagem do produto nos correios.

Vantagens:

- Aumentar o número de seguidores, por consequência um maior número de pessoas visualizando as novidades no perfil;
- Aumentar o faturamento;

Fale com nosso Departamento Comercial
Leia o QR CODE ao lado
ou **Clique Aqui**

Valdison Batista
CEO - GRUPO VB

BURANA COSMÉTICOS | VB GRUPO VALDISON BATISTA | DOX HAIR CARE